



Effektiv administrasjon og kontroll av din Travel & Expense-prosess med **SAP Concur**

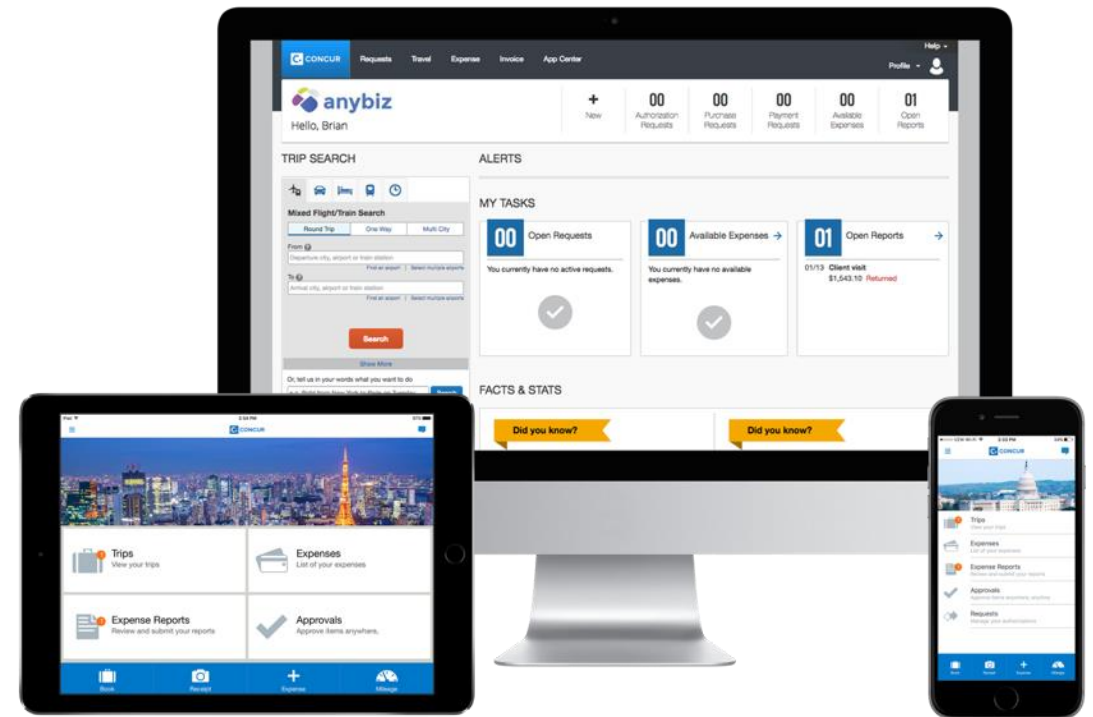
23. oktober 2019

Bjørn Nordby – Country Manager SAP Concur



SAP Concur et datterselskap av SAP

Concur ble etablert i 1993 og kjøpt opp av SAP i 2016 for 50 milliarder NOK



SAP Concur– Quick facts.

25+

Years as
industry leader

8000+

employees
worldwide

48,000

clients

77%

Of Fortune 500
use SAP Concur

56

MILLION
users in

150

countries

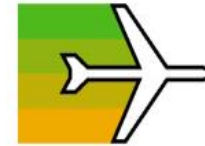
\$115

BILLION
in expenses
processed in
2018

In a Typical Day



1.1M expense receipts uploaded



290k trips booked

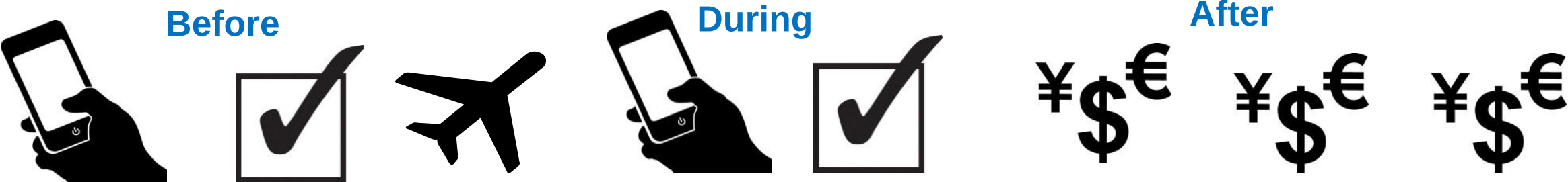
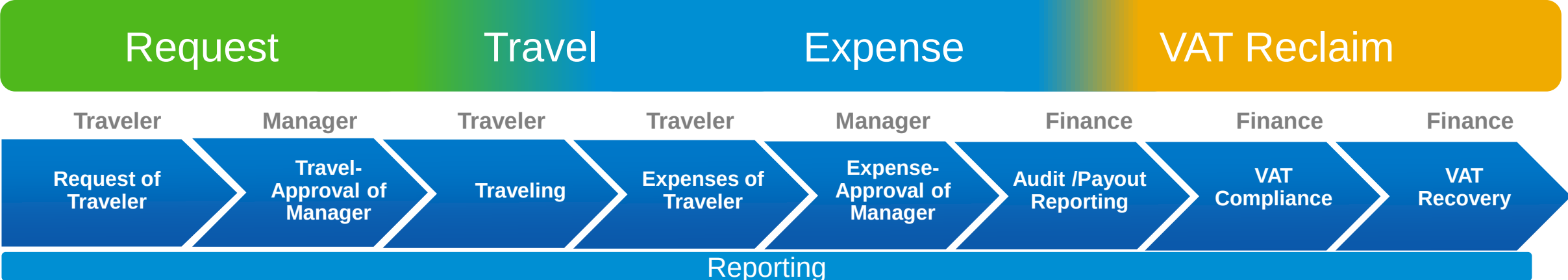


4.1M Active mobile users/month



28M invoices processed

Concur – En ende til ende løsning



Dette får du fra SAP Concur:

- Via Concur oppnår man en høyere grad av forbruk som er **innenfor virksomhetens policy**. Forbedret overblikk over de total omkostninger og som gir styrket forhandlings mulighet ovenfor aktuelle reiseleverandører
- **Mindre utbetalinger** til kjøregodtgjørelse (typisk omkring 10% mindre ved bruk av Concur enn uten)
- Vi ser normalt omkring **50% tidsbesparelse på reiseplanlegging** og **70% på utarbeidelse** av reiseavregning og kontroll av denne
- Basert på historiske data ser vi at omkring **50% færre kvitteringer mistes**

Dette får du fra SAP Concur:



- Systemet sørger for å tilrettelegge tilbakebetaling av **MVA** som ellers ikke ville være regningssvarende og plukke ut av et reiseoppgjøret
- Økt mulighet for å gjøre **gode innkjøp** basert på bedre kunnskap om forbruk av tjenester i din virksomhet
- Svært brukervennlig løsning gjennom en **APP på mobil**
- Mindre utbetaling av diett baseret på spesifikke reisedata samt **kryssjekk av måltidsavregninger**
- Via Concur har man som virksomhet også mulighet til å sikre "**duty of care**" for bedriftens ansatte (ikke bare de reisende)



Dashboards provide simplistic, yet robust, **metrics that matter.**



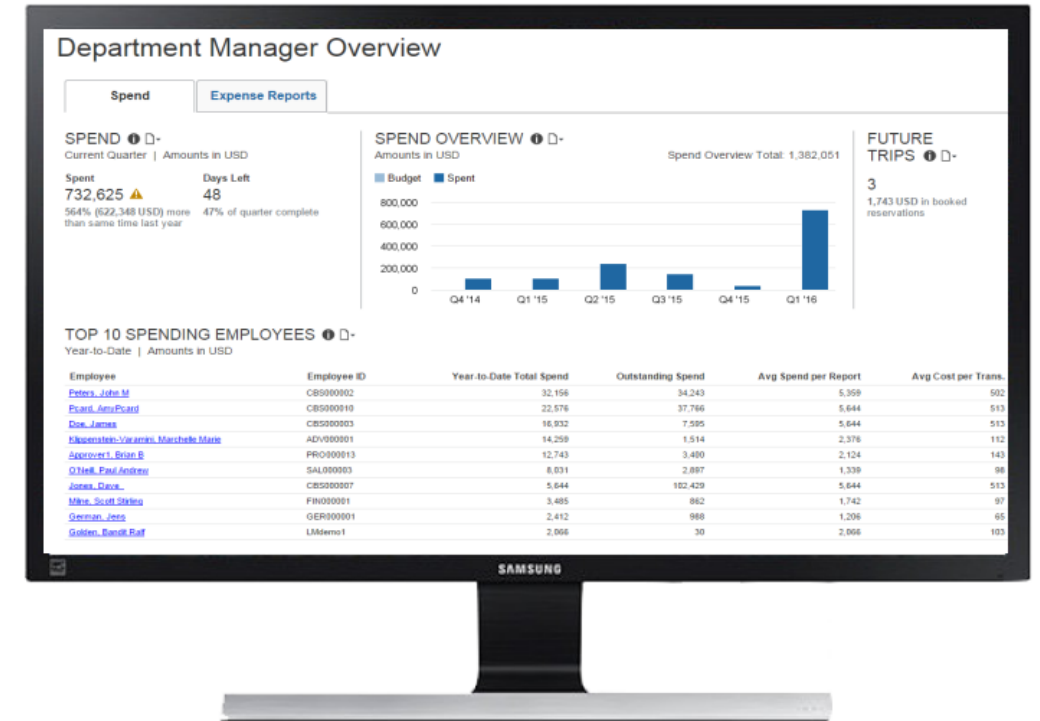
Leverage budget triggers to receive **data and insights delivered to your inbox.**



Compare company-wide spending levels and trends so you can see how each line of business stacks up.



Have more power to negotiate discounts because you'll have the data that shows exactly what you're spending with each supplier.



Providing Information to the Right People

FINANCE DIRECTOR and CFO



- Complete view of employee spend
- Centrally procured expenses
- Compliance
- Potential Fraud
- Statutory Requirements (Anti-corruption)

APPROVER BU MANAGER



- Manage total T&E spend
- Measure use of Corporate to maximize card rebate

PROCUREMENT MANAGER



- Preferred supplier report
- Maximize negotiations with complete global data

TAX & COMPLIANCE MANAGER



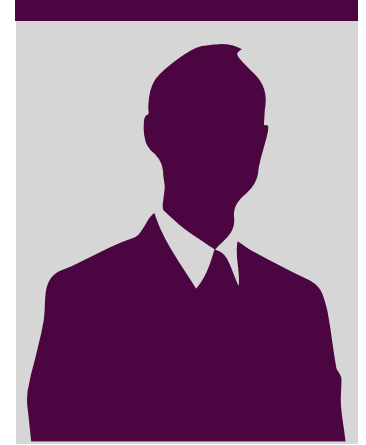
- Verify compliance with policy
- Verify compliance for statutory requirements
- VAT reclaim
- PSA
- P11D

ACCOUNTS PAYABLE MANAGER



- Spend by vendor
- Accruals
- Ensure full review by managers
- Simplify Audit process

TRAVEL MANAGER



- Identify booking source (leakage)
- Preferred supplier program
- Lowest fare/rate enforcement
- Complete Global view of spend and compliance

IDC rapport bekrefter at SAP Concur's strategi er riktig



WHITE PAPER

Driving Business Value Through Travel and Expense Management Maturity

Sponsored by: Concur

Christopher Chute
January 2016

Matthew Marden

EXECUTIVE SUMMARY

Today's modern organizations are deploying a variety of line-of-business cloud solutions that have increased employee productivity, lowered costs for managing operational functions, and driven new capabilities that have direct impact on business performance. With these benefits in mind, forward-thinking chief financial officers (CFOs) are engaging with cloud solutions that can more quickly and accurately manage key company expenses like business travel and employee spend.

IDC interviewed eight organizations that have attained higher levels of business travel and expense management (TEM) maturity with Concur's suite of cloud-based

Business Value Highlights

- Average of \$2.78 million per organization in discounted benefits over three years
- Average three-year ROI of 482%
- Payback period of 7.3

SAP Concur med cloud baserte løsninger gir økte besparelser og raskere vekstmuligheter

- Gjennomsnittelig 3-årig avkastning på 482 %
- “Payback” periode på 7,3 måneder
- 50% tidsbesparelse på reiseplanlegging
- 70% tidsbesparelse på “expense claims”
- 35% flere ansatte overholder interne retningslinjer og reisebestemmelser
- 50% færre kvitteringer mistet
- Systemet sørger for å tilrettelegge tilbakebetaling av **MVA** som ellers ikke ville være regningssvarende og plukke ut av et reiseoppgjøret



Eksempler på Nordiske referanser :

