

Vi söker en **DISTRIKTSÄLJARE** i Stockholm

LVI Low Vision International vill förstärka säljorganisationen i vårt mellersta distrikt. Vi söker därför en säljare som utgår från vårt kontor i Sundbyberg. Tjänsten innefattar införsäljning av LVI:s sortiment genom kundbesök för att presentera produkter, nyheter och kartlägga kundens behov.

Du som söker är affärsmässig, social och trivs ute bland kunder, då förutom sedvanligt säljarbete även utbildning är en del av tjänsten. Som person är du välstrukturerad, ansvarskännande, serviceinriktad och kan arbeta självständigt med att etablera och upprätthålla långsiktigt goda kundrelationer.

Erfarenhet av försäljning inom hjälpmedelssektorn är meriterande och tjänsten förutsätter ett tekniskt intresse och praktiskt handlag. Du ska kunna uttrycka dig väl i tal och skrift och ha en god dator- och IT-vana. Körkort är ett krav.

Vi erbjuder dig en omväxlande tjänst i ett stabilt företag med spännande produkter. Välkommen med din ansökan!

Kontaktperson:

Hinni Hreinsson, försäljningschef Sverige, e-post: hinni.hreinsson@lvi.se

Din ansökan märkt "Distriktsäljare" skickas till e-post: saljare@lvi.se

Sista ansökningsdag 26 september.

LVI Low Vision International AB är en av världens ledande tillverkare av synhjälpmedel och vi arbetar med att förenkla vardagen för personer med synnedsättning.

Vårt huvudkontor ligger i Växjö, där all utveckling och tillverkning sker. Vi ser det som en stor fördel att ha hela kedjan inom huset, från produktutveckling till färdig produkt samt försäljning och service. Genom våra dotterbolag och distributörer, är vi även väl representerade i hela världen.

FAKTA LVI

50 anställda

Huvudkontor i Växjö

Lokalkontor i Sundbyberg och Umeå

Dotterbolag i Danmark, Norge,

Schweiz och Tyskland

WWW.LVI.SE

