

Vi söker en EXPORTSÄLJARE

LVI Low Vision International söker en erfaren EXPORTSÄLJARE med dokumenterad framgång från liknande uppdrag. Tjänsten innebär att ansvara för försäljningen av LVI:s sortiment, att stötta befintliga distributörer för att öka deras försäljning samt finna och utveckla nya. En av våra största återförsäljare finns i USA.

Utöver det vanliga säljarbetet ingår även utbildning och medverkan på mässor som en del av tjänsten. Därför är det viktigt att du som söker är affärsmässig, social och trivs ute bland kunder. Som person är du välstrukturerad, ansvarskännande, serviceinriktad och kan arbeta självständigt med att etablera och upprätthålla långsiktigt goda kundrelationer.

Erfarenhet av försäljning inom hjälpmedelssektorn är meriterande och tjänsten förutsätter ett tekniskt intresse och praktiskt handlag. Du ska kunna uttrycka dig väl i tal och skrift och ha en god dator- och IT-vana. Flytande engelska är en förutsättning och ytterligare språk är meriterande. Tjänsten innebär många resor och körkort är ett krav.

Vi erbjuder dig en omväxlande tjänst i ett stabilt företag med spännande produkter. Välkommen med din ansökan!

Kontaktperson:

Magnus Bringhed, Marknadschef, tel: 0470-72 77 10

Din ansökan märkt "Exportsäljare" skickas till magnus.bringhed@lvi.se

Sista ansökningsdag 16 december, men urval sker löpande.

LVI Low Vision International AB är en av världens ledande tillverkare av synhjälpmedel och vi arbetar med att förenkla vardagen för personer med synnedsättning.

Vårt huvudkontor ligger i Växjö, där all utveckling och tillverkning sker. Vi ser det som en stor fördel att ha hela kedjan inom huset, från produktutveckling till färdig produkt samt försäljning och service. Genom våra dotterbolag och distributörer, är vi även väl representerade i hela världen.

FAKTA LVI

50 anställda

Huvudkontor i Växjö

Lokalkontor i Sundbyberg och Umeå

Dotterbolag i Belgien, Danmark, Finland, Norge, Schweiz och Tyskland

WWW.LVI.SE

